



DOMVAST
makelaars met passie



€ 399.000 k.k.

Fahrenheitlaan 23

Utrecht



wonen



bedrijven



beheren



beleggen

Utrecht 030 - 22 30 231
Maarsse 030 - 76 05 060
De Bilt 030 - 20 72 180
Houten 06 - 40 58 7245
www.domvast.nl



Omschrijving:

Deze goed onderhouden HOEKWONING met voor- en achtertuin én gave koi karper-vijver ligt in de wijk Elinkwijk. Het huis heeft een vrije ligging aan een pleintje en heeft een parkeerplaats op eigen terrein, een vrijstaande berging en een fietsenstalling in de achtertuin. De tuin is nu voorzien van een grote visvijver en terras op het Zuiden. De visvijver kunt u eventueel dichtmaken en eenvoudig toevoegen aan het gebruik van de tuin. Deze eengezinswoning is goed geïsoleerd en voorzien van kunststof kozijnen met dubbelglas.

Indeling:

Begane grond: Entree, hal annex bijkeuken, toilet, toegang naar de half open keuken met apparatuur zoals; 4 pits gaskookplaat, afzuigkap, vaatwasser, koelkast en combimagnetron. Aansluitend ligt de lichte en gezellige eetkamer en de ruime woonkamer met schuifpui naar de tuin. In de tussenhall is de trapopgang naar de verdieping.

Verdieping: overloop, drie royale slaapkamers waarvan een met toegang tot balkon, badkamer met wastafelmeubel en douche.

In de directe omgeving vind je een heerlijke slager, bakker, supermarkt, koffietentjes en een snackbar. Ook zijn er diverse restaurants in elke prijsklasse in de buurt en diverse afhaal gelegenheden. Op steenworp afstand bevindt zich het Julianapark waar je gedurende de zomer heerlijk kan picknicken, wandelen en hardlopen.

De gunstige ligging zorgt tevens voor een goede verbinding met snelwegen als de A2 richting Amsterdam en 's-Hertogenbosch, de A12 richting Arnhem en Den Haag en de A28 richting Amersfoort en Zwolle. Het gezellige stadscentrum van Utrecht en het Centraal station zijn binnen 10 minuten fiets afstand bereikbaar. Station Zuilen is op 5 minuten fietsen, gratis parkeren en er is een bushalte op loopafstand.

Bijzonderheden:

- Bouwjaar 1955
- Cv-ketel
- Kunststof kozijnen dubbelglas
- Opleverdatum in overleg
- Binnen 5 minuten te voet in het Julianapark
- Dichtbij de bruisende Amsterdamsestraatweg
- alle voorzieningen binnen handbereik



DOMVAST

Kenmerken:

Soort woning	: Hoekwoning
Bouwtype	: Bestaande bouw
Bouwjaar	: 1955
Ligging	: In bosrijke omgeving, in woonwijk
Woonopp	: 96 m ²
Perceelopp	: 164 m ²
Inhoud	: 344 m ³
Totaal aantal kamers	: 5
Aantal slaapkamers	: 3
Tuin	: Zuidoost, 8 x 6
Parkeren	: Carport
Energie label	: Klasse D



Foto's:



DOMVAST

makelaars met passie

www.domvast.nl

Foto's:

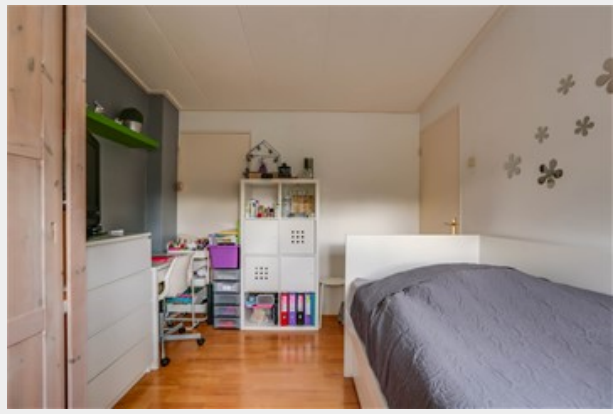


DOMVAST

makelaars met passie

www.domvast.nl

Foto's:



DOMVAST

makelaars met passie

www.domvast.nl

Foto's:

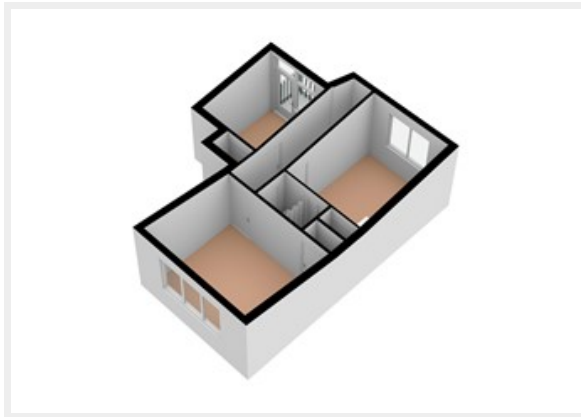
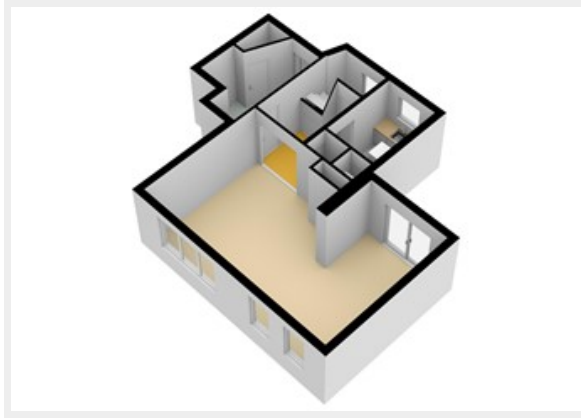


DOMVAST

makelaars met passie

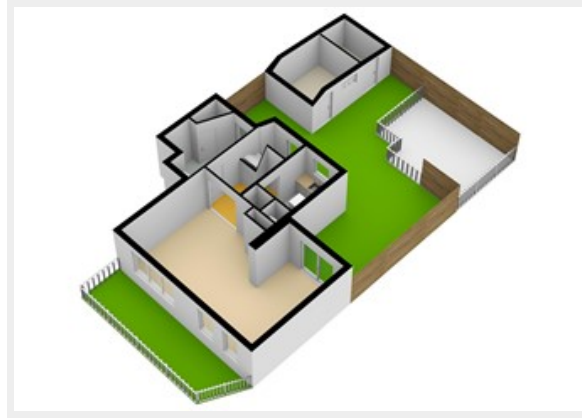
www.domvast.nl

Foto's:



DOMVAST

Foto's:



DOMVAST

DE 10 MEEST GESTELDE VRAGEN OVER HET KOPEN EN VERKOPEN VAN EEN HUIS

Vanaf het moment dat uw interesse gewekt wordt in een woning tot het moment waarop u het contract van uw nieuwe huis tekent, loopt u tegen allerlei vragen aan. Niet zo vreemd, want een huis kopen doet u niet elke dag. Een makelaar van de VBO doet dat wel, daarom kunnen we u op de meeste vragen snel een goed antwoord geven. Hieronder beantwoorden we de 10 meest gestelde vragen zodat u weet waar u staat wanneer u op zoek gaat naar dat huis van uw dromen.

1. Wanneer ben ik in onderhandeling?

U bent pas in onderhandeling als de verkopende partij reageert op uw bod door een tegenbod te doen. U bent echter nog niet in onderhandeling als de verkopende makelaar aangeeft dat hij uw bod met de verkoper zal bespreken.

2. Mag een makelaar doorgaan met bezichtigingen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft namelijk nog niet tot een verkoop te leiden. Bovendien kan het zijn dat de verkoper graag wil weten of er meer belangstelling is. Overigens mag ook met meer dan één gegadigde tegelijk worden onderhandeld. Een makelaar moet dit wel duidelijk melden. Vaak zal de verkopende makelaar aan belangstellenden vertellen dat een pand, zoals dat heet, 'onder bod' is. Als belangstellende mag u dan wel een bod uitbrengen, maar de makelaar mag dan pas met u in onderhandeling treden als de onderhandeling met de eerste geïnteresseerde beëindigd is. De makelaar doet geen mededelingen over de hoogte van biedingen. Dit zou namelijk overbieden kunnen uitlokken.

3. Wanneer ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?

Nee. De Hoge Raad heeft bepaald dat de vraagprijs moet worden gezien als een uitnodiging tot het doen van een bod. Ook als u de vraagprijs biedt, kan de verkoper dus nog beslissen of hij uw bod aanvaardt of niet, of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen.

4. Kan de verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen?

Ja, de verkoper kan besluiten de vraagprijs te verhogen of te verlagen. Daarnaast kunt u als potentiële koper echter ook besluiten om tijdens de onderhandelingen uw bod weer te verlagen. Zodra de verkopende partij een tegenbod doet, vervalt namelijk uw eerder gedane bod.

5. Hoe komt de koop tot stand?

Als verkoper en koper het eens zijn over de belangrijkste zaken (zoals de prijs, de opleveringsdatum en de ontbindende voorwaarden), legt de verkopende makelaar de afspraken schriftelijk vast in een koopakte. Ontbindende voorwaarden zijn hierin een belangrijk onderwerp. U krijgt als koper niet automatisch een ontbindende voorwaarde. Wilt u bijvoorbeeld een ontbindende voorwaarde voor de financiering, dan moet u dit melden bij het uitbrengen van uw bod. Het is dan ook belangrijk dat de partijen het eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopakte wordt opgemaakt.

Zodra beide partijen de koopakte hebben ondertekend en de koper een afschrift van deze akte heeft ontvangen, treedt voor u als particuliere koper de wettelijke bedenktijd van drie dagen in werking. Binnen deze tijd kunt u als koper alsnog afzien van de aankoop. Doet u dit niet, zijn de financiën rond en vormen ook eventuele andere ontbindende voorwaarden geen obstakel meer, dan zal op de afgesproken opleveringsdatum de overdracht plaatsvinden bij de notaris.

6. Mag een makelaar van de VBO tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?

Ja, dat mag. Soms zijn er zo veel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk te bepalen is wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar – in overleg met de verkoper – besluiten de lopende onderhandelingen af te breken en de biedprocedure te wijzigen om vervolgens te kiezen voor bijvoorbeeld een inschrijvingsprocedure. Hierbij hebben alle bidders een gelijke kans om het hoogste bod uit te brengen. Alvorens het systeem te wijzigen, dient de makelaar uiteraard eerst de eventueel gedane toezegging na te komen.

7. Mag een makelaar een belachelijk hoge prijs vragen voor een woning?

De verkoper bepaalt in overleg met zijn makelaar waarvoor hij zijn woning verkoopt. De koper kan onderhandelen over de prijs, maar de verkoper beslist.

8. Wat is een optie?

Een optie in juridische zin geeft een partij de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij te sluiten. Partijen zijn het dan wel eens over de voorwaarden van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie nog wel gebruikelijk. Bij het aankopen van een bestaande woning niet. Het begrip 'optie' wordt daarbij vaak ten onrechte gebruikt. Dan heeft het de betekenis van bepaalde toezeggingen die een verkopende makelaar kan doen aan een belangstellende koper tijdens het onderhandelingsproces. Zo'n toezegging kan bijvoorbeeld inhouden dat een belangstellende koper een paar dagen de tijd krijgt om na te denken over een bod. De makelaar van de VBO zal in de tussentijd proberen niet met een andere partij in onderhandeling te gaan. De belangstellende koper kan deze tijd gebruiken om een beter inzicht te krijgen in zijn financiering of in de gebruiksmogelijkheden van de woning. Een optie kunt u niet eisen; de verkoper en de verkopende makelaar beslissen zelf of er in een onderhandelingsproces bepaalde toezeggingen worden gedaan.

9. Moet een makelaar als eerste met mij in onderhandeling gaan als ik de eerste ben die belt voor een bezichtiging of als ik als eerste een bod uitbreng?

Nee. De verkopende makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoopprocedure. Hebt u serieus belangstelling, vraag de makelaar dan wat uw positie is. Dat kan teleurstelling voorkomen.

10. Zit de makelaarscourtage in de 'kosten koper'?

Nee. Onder 'kosten koper' vallen de kosten die de overheid koppelt aan de overdracht van een woning. Dat zijn de overdrachtsbelasting (2%), de notariskosten voor het opmaken van de leveringsakte en de kosten voor het inschrijven daarvan in de registers. Daarnaast dient de koper rekening te houden met de (notaris)kosten voor de opmaak en inschrijving van de hypotheekakte. Heeft de verkopende partij een makelaar ingeschakeld om de woning te verkopen, dan komen de kosten hiervan voor zijn rekening. De verkopende makelaar is immers belangenbehartiger van de verkoper en niet van u als koper. Om deze reden is het doorgaans ook verstandig om zelf een makelaar van de VBO in te schakelen. De makelaarscourtage voor een aankopende makelaar komt wel voor rekening van de koper.

Wij staan u graag bij in zoektocht naar uw droomhuis of verkoop van uw huidige woning!
Bel ons of kom langs voor een kop koffie!



DOMVAST
makelaars met passie



wonen



bedrijven



beheren



beleggen

DOMVAST BV | AMSTERDAMSESTRAATWEG 562 | 3553 EP UTRECHT
(030) 223 02 31 | INFO@DOMVAST.NL | WWW.DOMVAST.NL
UTRECHT | MAARSSSEN | DE BILT | HOUTEN